

Kunden *Magnet* GmbH

Warum Verkäufer
mehr qualifizierte
Franchisepartner
finden



Warum Verkäufer mehr qualifizierte Franchisepartner finden

Durch den Fachkräftemangel gibt es zu
wenig qualifizierte Personen als
Franchisenehmer!

Warum Verkäufer mehr qualifizierte Franchisepartner finden

Es sind nicht die potentiellen Franchisenehmer, sondern die Personen in den Franchisezentralen, welche die Franchisenehmer Gewinnung verantworten!

Warum Verkäufer mehr qualifizierte Franchisepartner finden

Herausforderungen und Fragen zum Thema

Warum Verkäufer mehr qualifizierte Franchisepartner finden

Herausforderungen und Fragen zum Thema

- Wird Franchisenehmergewinnung als ein strategisches Geschäftsfeld betrachtet?

Warum Verkäufer mehr qualifizierte Franchisepartner finden

Herausforderungen und Fragen zum Thema

- Wird Franchisenehmergewinnung als ein strategisches Geschäftsfeld betrachtet?
- Braucht es Verkäufer im Unternehmen um Franchisenehmer zu gewinnen?

Warum Verkäufer mehr qualifizierte Franchisepartner finden

Herausforderungen und Fragen zum Thema

- Wird Franchisenehmergewinnung als ein strategisches Geschäftsfeld betrachtet?
- Braucht es Verkäufer im Unternehmen um Franchisenehmer zu gewinnen?
- Franchisenehmer «jagen» oder sie «magnetisieren»?

Warum Verkäufer mehr qualifizierte Franchisepartner finden

Herausforderungen und Fragen zum Thema

- Wird Franchisenehmergewinnung als ein strategisches Geschäftsfeld betrachtet?
- Braucht es Verkäufer im Unternehmen um Franchisenehmer zu gewinnen?
- Franchisenehmer «jagen» oder sie «magnetisieren»?
- Haben Franchisesysteme den Mut NEIN zu sagen?

Warum Verkäufer mehr qualifizierte Franchisepartner finden

Herausforderungen und Fragen zum Thema

- Wird Franchisenehmergewinnung als ein strategisches Geschäftsfeld betrachtet?
- Braucht es Verkäufer im Unternehmen um Franchisenehmer zu gewinnen?
- Franchisenehmer «jagen» oder sie «magnetisieren»?
- Haben Franchisesysteme den Mut NEIN zu sagen?
- Ist der Prozess der Franchisenehmergewinnung der heutigen Situation angepasst?

Weisheit des Tages

Das Problem ist nicht das Problem,
Sondern das Problem ist
Deine Einstellung zum Problem

Von Captain Jack Sparrow

Ihr Credo bei der Franchisenehmer Gewinnung sollte sein...

Zwei Camper sind in den Rocky Mountains unterwegs ...

Meine Koordinaten

KundenMagnet GmbH

www.kundenmagnet.com

info@kundenmagnet.com

Tel: +41 44 750 00 20